

König Consult Unternehmensberatung GmbH & Co. KG

Kompetenzen und Referenzen

Leistungsspektrum

König Consult GmbH & Co. KG (KC) ist integraler Bestandteil der Customer Company, eines Dienstleistungsnetzwerkes aus acht eigenständigen Unternehmen, welche durch vernetztes Wissen, vernetztes Denken und vernetztes Wirken Mehrwert schaffen und Kosten reduzieren.

König Consult unterstützt ihre Kunden aus den Bereichen:

- Ver- und Entsorgung
- Energiewirtschaft
- Telekommunikation
- Informationstechnologie

durch folgende individuell angepasste Beratungs- und Projekt-Dienstleistungen:

Strategieentwicklung/-planung

Unternehmensstrategie, Business Development, Marktstrategie, Strategie-Mix, Organisationsaufbau und -entwicklung, Mergers & Akquisitions, Privatisierungen, Schulungen und Seminare

Marketingplanung

Pricing/Preismanagement, Produktservice, Distribution, Kommunikation

Projektsteuerung/-management

Projektentwicklung, Implementierung, Projektoffice, Projektüberwachung, Projektanalyse, Unterstützung bei Einzelprojekten (Contracting), Projekt-Outsourcing

Prozessentwicklung/-optimierung

Prozess-Optimierung, Wertschöpfungskette/-kreislauf, Service- und Order Management, Einkaufsoptimierung, Zertifizierungen

Management auf Zeit

Temporäre Bereitstellung von Managementfunktionen, Unterstützung des verantwortlichen Managements

Im Vordergrund steht für König Consult immer der ganzheitliche unternehmerische Ansatz. Denn wir verstehen uns als Unternehmer! Auch und insbesondere im Interesse unserer Kunden!

Strategisch denken – Unternehmerisch handeln – Von Mensch zu Mensch

Dienstleistungen im Bereich Unternehmensentwicklung

Eines der Hauptgeschäftsfelder der König Consult ist der Bereich Strategieberatung mittlerer bis großer Unternehmen und Kunden im privaten und öffentlich-rechtlichen Umfeld, insbesondere in Zusammenhang mit den Fragestellungen Unternehmensbeteiligungen, Unternehmensverkäufe (Mergers & Akquisitionen), Investorenvermittlung und Finanzierungsmodelle.

Aufgrund der langjährigen Erfahrungen unseres Management Teams in diesem Bereich, welche es sich durch eigene Tätigkeit in Führungspositionen, als auch durch beratende Tätigkeit, sowie aufgrund Begleitung öffentlicher Ämter erworben hat, ist König Consult in der Lage die Problemstellungen aus den unterschiedlichsten Blickwinkeln zu beleuchten.

Neben der Zusammenarbeit mit der König Finanzbeteiligung GmbH & Co. KG im Bereich der Investorenvermittlung und Finanzierungsmodelle arbeitet die König Consult bei Beratungen und rechtlichen Aufgabenstellungen regelmäßig mit den Rechtsanwaltskanzleien Kost Stopp Kropf in Saarbrücken und Dr. Winterstein Dr. Ruhrmann in Frankfurt und der Wirtschaftskanzlei Bruckhaus & Partner in Saarbrücken zusammen.

Dadurch ist König Consult in der Lage ihren Kunden umfassende Beratungsdienstleistungen in rechtlichen, finanziellen und wirtschaftlichen Fragestellungen aus einer Hand anzubieten.

Hauptfragestellungen im strategischen Bereich bilden dabei die Erarbeitung adäquater Strategien und Konzepte aufgrund den ökonomischen und rechtlichen Rahmenbedingungen unserer Kunden, aber auch und insbesondere die operative Umsetzung dieser Handlungsempfehlungen.

König Consult begleitet ihre Mandanten von der Suche potentieller Gesellschafter, über den Transaktionsprozess bis zum Abschluss der Integrationsphase.

Aufgrund ihrer Erfahrungen im Bereich der Due Diligence, dem Projektmanagement und der Personalintegration hilft König Consult ihren Kunden Synergiepotentiale auszuschöpfen und Integrationskosten zu minimieren.

Unterstützt wird unser Management Team durch hochmotivierte, kreative und analytisch denkende Spezialisten aus den unterschiedlichsten Fachgebieten. Dabei legen wir neben der fachlichen Kompetenz immer auch besonderen Wert auf kommunikative Fähigkeiten und soziale Kompetenz.

DIENSTLEISTUNGSFOKUS:

Unternehmensentwicklung, -privatisierung, M&A



Kontakt

Geschäftsführung

Heinz König

Betzenstraße 6
66111 Saarbrücken

phone: +49-681-95971-400

fax: +49-681-95971-425

email: h.koenig@koenig-consult.com

Projekt Management

Andreas Harth

Betzenstraße 6
66111 Saarbrücken

phone: +49-681-95971-403

fax: +49-681-95971-565

email: a.harth@koenig-consult.com

Internet: www.koenig-consult.com

Referenzen

(Auszug aus den Bereichen Strategieentwicklung, Managementberatung und Organisationsentwicklung)

Beratung

- Management- und Strategieberatung einer mittelständigen Unternehmensgruppe aus der Entsorgungswirtschaft
 - Entwicklung einer Marktanpassungsstrategie
 - Entwicklung einer optimierten Unternehmensstruktur
 - Grundkonzept zur Sanierung einer Tochtergesellschaft
- Privatisierung eines zu 100% im öffentlichen Besitz befindlichen Unternehmens
 - Verkaufsauftrag zur Investorensuche
 - Investorenvermittlung
- Investorensuche und –vermittlung für den Bau und Betrieb eines städtischen Schwimmbades in Bayern
 - Erstellung der Finanzierungsausschreibung
 - Auswahl der finanzierenden Kreditinstitute
 - Immobilienfinanzierung als Public Private Partnership (PPP)
 - Wirtschaftlichkeitsberechnung für den Investor
 - Kapitalmarkt-orientiertes Finanzierungskonzept zwischen Investor, Kreditinstituten und Kommune
 - Projektmanagement für die Erstellung eines angepassten Steuerkonzept in Zusammenarbeit mit einer Steuerberatungskanzlei
 - Projektmanagement für die Erstellung der Leistungsverträge
- Management- und Strategieberatung bei der Unternehmensoptimierung eines Unternehmens aus dem Bereich Anlagenbau
 - Status-Quo-Analyse, Due Diligence
 - Stärken-Schwächen-Analyse (SWOT)
 - Entwicklung der strategischen Handlungsalternativen
 - Implementierung der Maßnahmen
 - Begleitung und Kontrolle der Post-Optimierungsphase

- Verkauf eines Tochterunternehmens einer öffentlichen Unternehmensgruppe aus der Entsorgungswirtschaft
 - Exklusiv-Verkaufsauftrag zur Investorensuche
 - Investorenvermittlung
- Begleitung eines Mergers zweier öffentlich-rechtlicher Unternehmens aus der Entsorgungswirtschaft
 - Umfeldberatung (Hintergrundrecherche, Kontaktmanagement, Public-Relations-Unterstützung)
 - Juristische Beratung
 - Unterstützung im Due-Diligence-Prozess
- Reinvestition von Stiftungskapital einer bedeutenden deutschen Privatbank
 - Evaluierung von Investments im Bereich von Immobilienanlagen, kommunalen und staatlichen Infrastrukturanlagen, sowie Produktionsanlagen
- Veräußerung eines Logistikunternehmens
 - Marktanalyse
 - Investorensuche
 - Ansprache der möglichen Kaufinteressenten
- Personalintegrationskonzept für ein „Merger of Equals“ zweier Unternehmens der Entsorgungsbranche
 - Projektleitung des HR-Integrationsteams
 - Personal Due Diligence
 - Erarbeitung und Umsetzung der Integrationsstrategie
 - Erstellung Merger-Handbuch
 - Mitarbeiterinformation und –kommunikation
- Strategieentwicklung und Geschäftsaufbau eines Städtetzbetreibers in Thüringen
 - Stellung der Geschäftsführung
 - Erarbeitung eines Förderkonzeptes mit der Thüringer Aufbaubank
- Strategieentwicklung und Geschäftsaufbau für Regional Carrier und Citynetzbetreiber in München, Nürnberg, Augsburg und Regensburg als teilweise öffentlich-rechtliche Gesellschaften
- Abwicklung von Turn-Key-Projekten im Rahmen des Aufbaus Ost für die öffentliche Hand